

Hledáme Key Account Managera pro obchodní řetězce ve stavebnictví!

EJOT CZ, s.r.o. je dceřinou společností předního německého výrobce upevňovací techniky pro průmysl a stavebnictví. Připojte se k nám a staňte se součástí dynamicky se rozvíjející společnosti s 100% německým kapitálem!

Vaší náplní práce bude zejména:

- Rozvoj prodeje stavebního upevňování s velkými obchodními řetězci (např. DEK)
- Péče o stávající zákazníky a akvizice nových
- Poradenství a technická podpora zákazníků
- Školení a prezentace výrobků
- Administrativa související s činností

Očekáváme od Vás:

- Minimálně SŠ stavebního/technického směru
- Zkušenosti a kontakty ve stavební oblasti
- Výborné obchodní a komunikační dovednosti
- Technické myšlení a ŘP skupiny B
- MS Office na dobré uživatelské úrovni
- Anglický/německý jazyk výhodou

Nabízíme:

- Plat 50 000 – 65 000 Kč s vazbou na výkon
- Služební vozidlo, notebook, telefon i k soukromému užívání
- Homeoffice a práci v malém kolektivu
- Možnost profesního růstu a osobního rozvoje
- Firemní benefity: týden dovolené navíc, sickdays, stravenky, příspěvek na dovolenou, příspěvek na ŽP a PP

Nástup:

- ihned, dle dohody

Adresa výkonu práce:

- Zděbradská 65, 251 01 Říčany - Jažlovice (nedaleko od firmy HOPÍ)

Pokud Vás nabídka zaujala, pošlete prosím Váš životopis a kontakt na adresu rmatousek@ejot.com